



KURIHARA since 1871

株式会社栗原の正社員募集要項です

新卒採用(2010年3月卒業予定者)	
職種	セールスエンジニア(ガラス・建材)
採用人数	2名
採用学部	大学、専門学校の建築系学科及び土木系学科
職務内容	～職務の一例です～ 建設会社からの依頼に応じて、建設現場での調査を行い、ガラス・建材商品について品揃え・寸法・納期・価格等の打ち合わせを行い、現場での施工管理を行うほか、自らも簡単な施工を行う。
勤務予定地	東京、埼玉、熊谷、神奈川のいずれかの営業所
勤務時間	8:30～17:30
給与改定	年1回(4月)
賞与	年2回(7月、12月)
休日休暇	休日:原則、土・日・祝日、年末年始(年間休日120日) 休暇:有給休暇、特別休暇、育児休業、介護休業
保険	健康保険(組合健保加入)、厚生年金保険(基金加入)、雇用保険、労災保険、傷害保険など
福利厚生	確定給付年金基金による退職年金制度、共済会制度
厚生施設	独身寮、世帯寮、リゾートクラブ会員保養施設の利用
教育研修	新入社員研修、デリバリー研修、営業能力開発研修、管理者養成研修など
会社説明会	当社の採用に応募される方は、「リクナビ2010」の当社ページよりエントリーして、会社説明会に参加して下さい。リクナビ2010の当社のページ:
お問い合わせ	その他採用に関するお問合せ先: saiyo@kk-kurihara.com

●● 就職活動中の皆様へ ●●

(株)栗原は、末端消費者(エンドユーザー)に直接、商品を販売することはあまりありません。そのため、一般の方の知名度は低いのですが、関東地区の建材商社としては、売上高上位に位置し、流通の一翼を担っています。

各営業所はそれぞれ地域色を打ち出して、その商圈に合わせた商品を販売しています。どの営業所も、所内で社員同士が切磋琢磨しつつも、互いに助け合い、自らの得意分野を活かして、営業所全体で成績を上げることを目指しています。

2008年、栗原の業務内容はどんどん拡大しました。これまでのガラス、サッシの販売に加えて、水周り商品(ユニットバス、キッチンなど)や木材(構造材)の取扱いが増え、また、瑕疵保険、損害保険の取次業務や、住宅ローンの斡旋などの業務を通じて、住宅の建設に関して総合的に関わるようになりました。

さらに、窓のリフォーム専用サイト「窓ショップ クリハラ」を通じて、エンドユーザーとの直接の取引も生じています。

いずれの場面においても、建築に関する知識が求められています。設計事務所やゼネコンといった建築系の学生の多くが取る進路とは一味違う仕事にチャレンジしたい方、人と話をするのが好きな方の応募をお待ちしています。

採用担当